

КЛИЕНТЫ, КОТОРЫЕ ИГРАЮТ В ИГРЫ

НОВЫЕ ПОДХОДЫ
ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ

Пашин О.В.

Генеральный директор

«Петербургская Недвижимость»

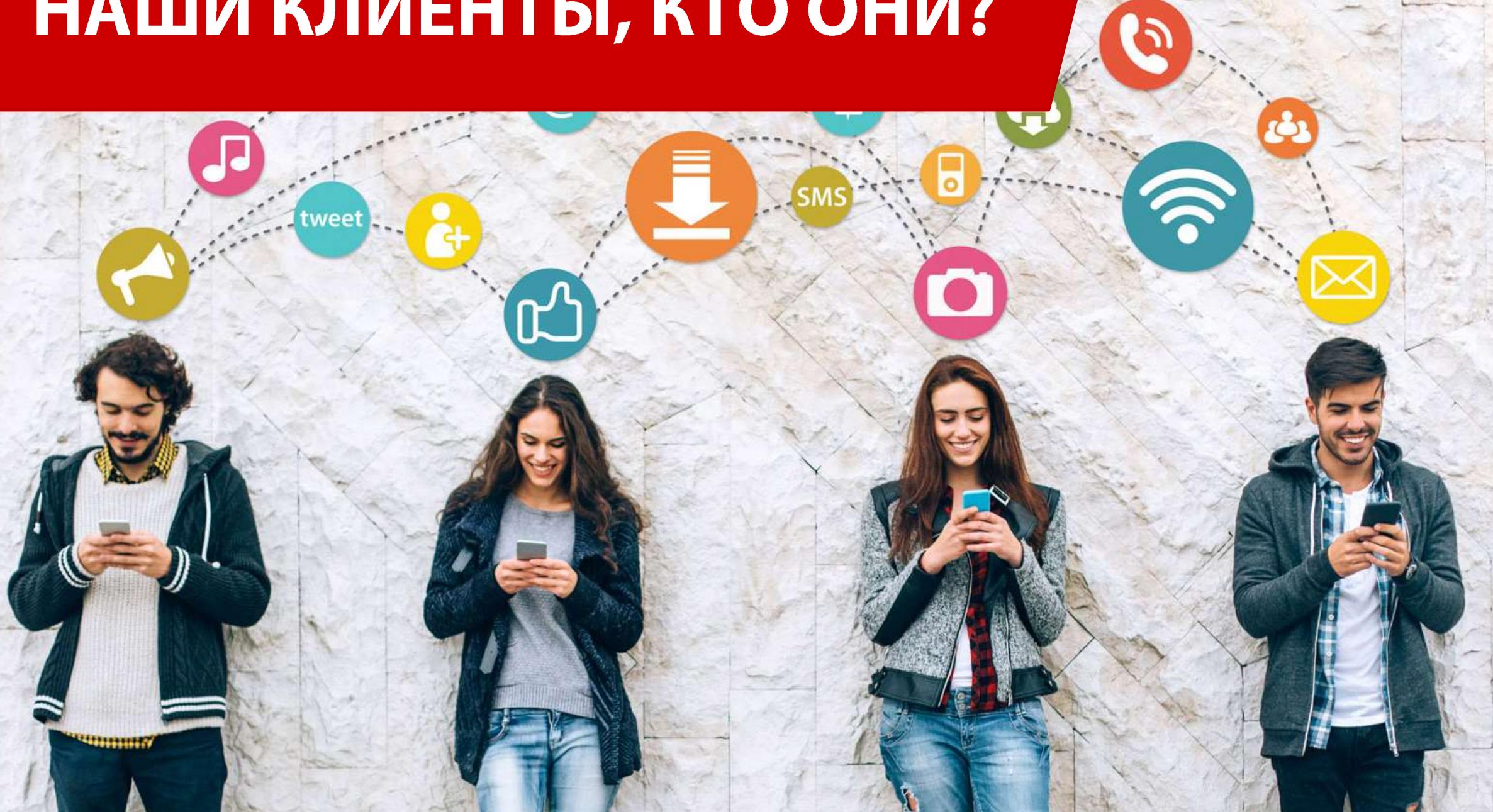




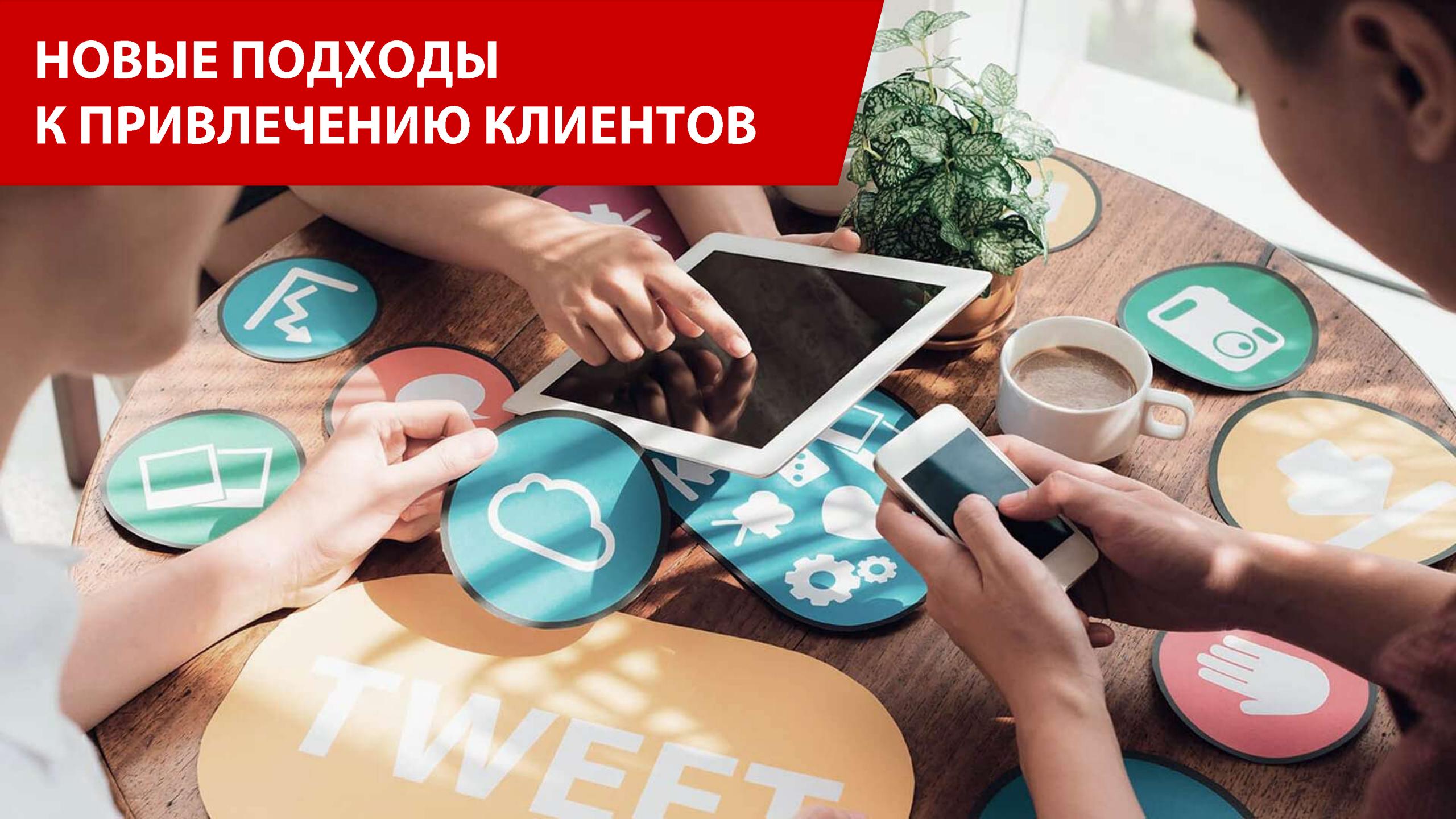
ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ БИЗНЕСА



НАШИ КЛИЕНТЫ, КТО ОНИ?



НОВЫЕ ПОДХОДЫ К ПРИВЛЕЧЕНИЮ КЛИЕНТОВ





ПРОГРАММА лояльности

Скидки на покупку квартиры и специальные предложения
от более 60 компаний-партнеров

ONLINE И OFFLINE МЕРОПРИЯТИЯ



- ✓ Тематические конкурсы к праздникам и значимым датам
- ✓ Кроссплатформенные мероприятия
- ✓ Флешмобы, аукционы
- ✓ Паззлы, викторины
- ✓ Интерактивные игры и видео



ИТОГИ

28%

Прирост клиентов
в возрасте 25-35 лет

48%

Увеличение продаж
в 2018 году



ГЕЙМИФИКАЦИЯ КАК МОТИВАЦИЯ СОТРУДНИКОВ

ІМ ПН. ТЕЛЕГРАМ-КВЕСТ ДЛЯ СОТРУДНИКОВ

ЦЕЛИ



- ▲ Командообразование сотрудников
- ▲ Формирование лояльности к компании
- ▲ Повышение уровня знаний
- ▲ Снижение текучки кадров
- ▲ Повышение уровня продаж

ТУРНИР ДЛЯ МЕНЕДЖЕРОВ ПО ПРОДАЖАМ

ЦЕЛЬ



ВЛАСТЕЛИН ПРОДАЖ

Увеличение продаж через
улучшение навыков
успешного продавца в
формате бизнес-игры

ТУРНИР ДЛЯ МЕНЕДЖЕРОВ ПО ПРОДАЖАМ

РЕЗУЛЬТАТЫ



- ▲ Укрепление или повторение навыков продаж в игровом формате
- ▲ Азартное и интересное мероприятие для разного уровня продавцов
- ▲ **ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ ПРОДАЖ!**

РАЗВИТИЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ С ПАРТНЕРАМИ



Учитесь у лидеров!

Мы открываем для вас новые возможности получить уникальные знания в области продаж, повысить свой профессиональный уровень и учиться с лучшими и у лучших.

Мы знаем, как продавать недвижимость. Научим и вас!
Присоединяйтесь к нашему успеху!

[Записаться на курс](#)

Программа курса «Искусство продаж»

Предлагаем дистанционную программу обучения для региональных партнеров. Бесплатный онлайн-курс по продажам недвижимости,

ИГРАЕМ В ОДНОЙ КОМАНДЕ!

